



# ÄR DU VÅR NYA SÄLJARE? STOCKHOLM & NORRLAND

## **ICHI söker en resande säljare till Norrland.**

Vi söker en driven och energisk säljare som kan vara med och utveckla och forma ICHI's fortsatta tillväxt i Sverige.

Vi erbjuder en plats fylld av utmaningar i en spännande verksamhet där vi tillsammans skapar resultat. Vi levererar fina, läckra och trendiga kollektioner som samtidigt är kommersiella. Du blir en del av ett team med plats för humor och glädje. Vi samarbetar med kollegor så organisationen prioriteras.

### **VI SÖKER**

- dig som är villig att arbeta hårt och kan vara på resande fot under längre perioder
- dig som kan öka försäljningen och löpande knyta nya kundkontakter
- dig som tycker om att jobba mot kortsiktiga och långsiktiga mål
- dig som kan få jobbet gjort

### **ARBETSUPPGIFTER**

- du kommer att ansvara för försäljningen av 6 kollektioner per år med många resdagar under året i förbindelse med införsäljning, mässor samt kollektions möte
- anställningen ingår även försäljning av lagervaror, express, kollektion samt NOOS
- dialog och samarbete med kunder
- arbete vid mässor minst två gånger per år

### **ERFARENHET OCH KOMPETENS**

- du har dokumenterad säljarefarenhet, branschfarenhet är meriterande
- du har en personlig produktivitet
- du kan mode och har en känsla för produkter och trender
- du har körkort B
- du har bra datakunskap

### **DIN PROFIL**

- är ödmjuk och prestigelös
- Du älskar mode
- kan och vill jobba både i team och självständigt
- är strukturerad och har ordning och reda
- är arbetsam, noggrann och flexibel
- Du har förståelse för siffror och känsla för goda affärer

### **ARBETSORT**

Det svenska huvudkontoret är placerat i Stockholm och vi ser helst att du bor i Stockholms området.

### **ANSÖKAN**

Skicka din ansökan till [jobvejle@dkcompany.com](mailto:jobvejle@dkcompany.com) – märk den "Säljare ICHI Sverige." Har du frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta Helene Nordestgaard på tlf.: +45 53367117.

### **ANSÖKNINGSTID**

Så fort som möjligt – urval och intervjuer sker löpande.

### **TILLTRÄDE**

Snarast möjligt.



DK Company Group is a dynamic, growth-oriented international company with passionate employees who want to make a difference. The possibilities are many in a group with 22 brands, 16,000 wholesale customers, 200 wholly or partly owned retail stores as well as an e-commerce platform. The annual turnover is 3.5 billion Dkr.

The Group has operations in Denmark, Norway, Sweden, Finland, Belgium, Germany, UK, Switzerland, The Netherlands, Spain, Canada, China and representation in Turkey and Bangladesh. Domicile Denmark is situated in Ikast, Vejle and Copenhagen.

See more at [dkcompany.com](http://dkcompany.com)



**dk company**